

NKE

代表取締役社長 中村 道一



イノベーションを実現

面で強化されたと感じている。名称通り、「イノベーション」を実現しているといえる。

各製品の開発は社内だけではなく、社外の人や意見も交えながら進めていっているといえる。

各製品の開発は社内だけではなく、社外の人や意見も交えながら進めていっている。19年4月に発売した人工筋肉を使用した腰背部サポート「腰助くん」の評判は非常に高く、口コミなどで着々と売れている。重い軽い

市場景況感はネガティブな評価が多い中、当社は昨年と同等の業績を見込める状況で推移している。自動化・省力化ニーズは絶えないことを実感している。ニーズを汲み取る営業、応える開発により、新製品も次々に提供している。海外は、特に中国での自動化ニーズが高まってきており、さぼきぎれないほどの案件が

発生している。上海に営業拠点を設け、さらなる拡大を見込んでいる。社内体制として、2019年1月に開設した新本社ビル「イノベーションセンター」は、同じフロアに営業と開発部門などを一緒に配置しており、日常業務での社内のコミュニケーションは活性化している。意見交換の頻度が上がり、営業／開発両

問わず現場作業でのサポートや、日常生活やスポーツでの使用など、利便性も幅広い。現在、利用者が用シーンも幅広い。現在、利用者が開設製品も進行中である。

I.O.Tツール「れんら君」でも様々な意見を集め、新製品「みまもりれんら君」を開発した。温湿度を計測し、夏場は熱中状態の危険度、冬場は火事やインフルエンザの危険度を見える化する。工場だけでなく介護施設や病院、学校など人の集まる場所で活用できる。

来年度からの3カ年計画を現在策定中だが、積極的に取り組む。20年は売り上げ20%増を目指し、中国を中心拡大を目指す。そして、イノベーティブな新製品はさらに提供

各社トップが語る NKE