



中村 社長

NKE

合理化機器提供も

03年度上期を底に業績上向く

引き続き新製品効果に期待

画に向けた足固めを図る方

針・

NKE(京都府嵐山市、
中村圭社長)は、〇三年度
上半期を底に業績が上向いて
きた。同社商品の「ヨーザー」が
増えきっていることに加え、
市況の回復がフォローの一風と
なった。(四年度は、新製品
効果が徐々に上がりてくるも
のと予想され、次期の中期計

同社は、主にエアーチャッ
クやビック＆レイス、シス
テムコンベヤーなどの省力化
機器と省配線機器の開発製造
を行なう。特に、業界の先駆者
切ったエアーチャックは約三
十年が経過する。

「ヨーザー」

「今後の開発コンセプト」

は、根柢工夫で体制強化

のためにオーブンヒットリー

クの流れを受けて、使い勝手

のよいセル生産機器とユニフ
イア技術(省配線)を基礎に
した「ミニヨーザー・システム」
の開発を行なっており、J.N.I.
との開発を行なっている。(中村社長)と話す。

日本でのモードでは各種
要量生産が志向され、セル生
産が増えてきたが、情報ネット
ワークの対応の仕方も変わ
ってきた。セル生産での工場
内のレイアウト変更が行われ
るケースも発生するため、
そのためJ.N.I.や無線の利
用が必要になる。

「新しいモノ作りを志向す

るNKEとしては今後、セル
生産機器に何が必要かを熟知
していく。すなわち、セル生
産の第一フェーズとして合理
化機器を提供していく必要が
あると話す。

特に、従来のユニファイン
グシリーズはこれまでの設備をそ
のままの形で離散的に使用し
てもらえるとともに、ネット
ワーク化に適合できるよう新
しい「ミニデグレーティングシ
ステム」J.N.I.としてすべ
てを完全包括し、さらに発展
させたシリーズ展開を行なっ
て、それに伴う新製品も〇
三年春から順次発売し、秋ま
でほぼラインアップが完了。
認知度も高まってきた。

「昨年十一月にはSCFに
出展したが反響が大きく、新
製品の売上げは徐々にやは
るが貢献し始めており、春か

ら夏を底としてその一層の売
上げを達成した。社内体制の
確立と新規顧客の増加、加え
て市場の回復基調が好影響と
なった」。

ノン・Aの分野でも

商品的には、インテグレ
ーティングシステム「J.N.I.
」のリモートモニタリングシステム
「AUTO Message er れんらく君」、リモート
画像セーフティシステムなど

「F.A.での組み立ての分野
だけではなく、セキュリティな
どのノンF.A.の分野でも活用

されており、すでに三
年計画の最終年となり、足
りの年と位置付け、さらに
〇五年度以降は飛躍の年にし
ていく考えだ。

展開が進んでいる。
「〇四年は、新製品効果が
出てくるが、引き続き新製品
を出していかない。〇三年
は、「波を起す」をスローガン
に取り組み、さざ波が立
つてきているので、〇四年度は
その波をさらに大きなものに
したい。起きた波を夢へと
つなげ、大きな夢を起し
たい」と思ふ」という。

〇四年度は同社にとって三
年計画の最終年となり、足
りの年と位置付け、さらに
〇五年度以降は飛躍の年にし
ていく考えだ。